

Tim von Holdt

Krefelder Straße 244
47447 Moers
Mobil:0171/8633861
Mail:tim@vonholdt.info

Firma
Valensina GmbH
Personal Services
Ruckes 90

Moers, 07.02.2021

41238 Mönchengladbach

Bewerbung zum Key Account Manager, National

Sehr geehrten Damen und Herren,

bereits früh habe ich mich für den Weg des Kaufmanns im Einzelhandel entschieden. So habe ich meine Ausbildung in einem Autohaus begonnen. Mit sehr großem Interesse habe ich das Angebot der Rewe Dortmund gelesen, wo sie eine Berufsbegleitende Weiterbildung zum Handelsfachwirt angeboten haben. Mittlerweile habe ich 10 Jahr in den Supermärkten der Rewe Dortmund in der Marktleitung verbracht und hatte ich bereits Personalverantwortung für bis zu 80 Personen. In dieser Zeit hatte ich viel Kontakt mit dem Außendienst, weshalb ich mich entschieden habe, 2010 in den Vertrieb der Nestlé Kaffee und Schokoladen GmbH zu wechseln. Hier betreute ich verschiedene Kunden als Bezirksleiter. Im Jahr 2013 bot sich ein Austausch für 6 Monate als Channel Manager in die Frankfurter Nestlé Zentrale an. Hier konnte ich wertvolle Erkenntnisse sammeln und eng mit dem Key Account zusammenarbeiten. Nach dem Stellenabbau innerhalb des Konzerns ergab sich die Chance als Key Account Manager bei der 1852 Delikatessen Manufaktur GmbH tätig zu sein. Hier verantworteten wir, ein zweiköpfiges Team, die Vermarktung im Lebensmittel Einzelhandel.

Der zufriedene Kunde steht immer im Mittelpunkt meines Denkens. Als Verkäufer von Produkten des täglichen Bedarfs sehe ich es als das Wichtigste an, das Vertrauen des Kunden zu erlangen und zu festigen. Dieses habe ich durch meine Zuverlässigkeit und mein offenes und ehrliches Auftreten erreicht. Vielleicht liegt es auch an meiner Hanseatischen Herkunft, dass ich Versprechen einhalte und gezielt die Herausforderungen annehme.

Über ein persönliches Gespräch würde ich mich sehr freuen.

Mit freundlichem Gruß

Tim von Holdt